

## Wyróżnienia

# NAJLEPSZE PRODUKTY DLA MSP 2017

### BANK

#### **Bank Pekao** POŻYCZKA EKSPRESOWA BIZNES

Pożyczka Ekspresowa Biznes oferowana jest firmom działającym na rynku co najmniej 24 miesiące, prowadzącym uproszczoną księgowość. Produkt przeznaczony jest na finansowanie wydatków związanych z prowadzoną działalnością gospodar-

czą lub spłatę zobowiązań w innym banku. Maksymalna kwota pożyczki to 150 tys. zł, jednak nie więcej niż 60 proc. wartości rocznych przychodów ze sprzedaży za poprzedni rok. Pożyczka może być udzielona na 5 lat, a zabezpieczenie stanowi

jedynie pełnomocnictwo do dysponowania rachunkiem bankowym oraz weksel. Podstawową zaletą produktu jest możliwość wykorzystania środków na dowolny cel bez konieczności udokumentowania wydatków.

#### **BOŚ BANK** KONTO ELASTYCZNE

Konto Elastyczne zgodnie ze swoją nazwą daje możliwość wyboru wariantu do potrzeb firmy. Mikroprzedsiębiorcom, którzy korzystają z rachunku w podstawowym zakresie, BOŚ proponuje Konto Elastyczne z Taryfą Oszczędną. Klient nie płaci za prowadzenie rachunku bieżącego, a ponadto ma możliwość bezpłatnego korzystania z bankowości elektronicznej. Do tego dochodzą korzyści w postaci bezpłatnych elektronicznych przelewów do ZUS i US oraz 5 innych, bezpłatnych elektronicznych przelewów ze-

wnętrznym. Przelewy po przekroczeniu tego limitu kosztują tylko 1,50 zł za przelew. W każdym miesiącu posiadacz rachunku może raz wpłacić i raz wypłacić gotówkę z konta bieżącego bez opłat. Konto Elastyczne z Taryfą Optymalną skrojone jest na potrzeby przedsiębiorców aktywnie korzystających z rachunku firmowego. W tym przypadku opłata miesięczna za prowadzenie rachunku wynosi 40 zł. W zamian Taryfa zawiera kilka istotnych benefitów. Środki zgromadzone na rachunku – do kwoty 15 tys. zł – są

oprocentowane – aktualnie w wys. 1 proc. p.a. Ponadto bezpłatnych jest 100 elektronicznych przelewów zewnętrznych w miesiącu (kolejne są za 1 zł) i 10 wpłat oraz 10 wypłat gotówkowych. Taryfa ta, podobnie jak w przypadku wariantu „oszczędnego” oferuje darmową obsługę konta elektronicznego i bezpłatne przelewy do ZUS i US. Bieżące finansowanie potrzeb umożliwia limit overdraft w Koncie Elastycznym – do 20 tys. zł udzielany na podstawie obrotów z działalności gospodarczej.

#### **Deutsche Bank** KREDYT INWESTYCYJNY – BIZNES HIPOTEKA

W ramach kredytu Biznes Hipoteka środki mogą zostać przeznaczone na dowolny cel inwestycyjny lub finansowanie bieżącej działalności firmy. Zabezpieczeniem w tym wypadku jest hipoteka na nieruchomości. Kredyt oferowany jest w trzech

walutach: PLN, EUR i USD, w wysokości od 100 tys. zł do równowartości 1 mln EUR, przy czym maksymalna kwota uzależniona jest od poziomu LTV nieruchomości stanowiącej jego zabezpieczenie. Może być nim działka, lokal mieszkalny

lub użytkowy, dom czy nieruchomość komercyjna. Kredyty udzielane są również w powiązaniu z transakcją IRS, w celu zabezpieczenia ryzyka stopy procentowej. Maksymalny okres kredytowania wynosi 15 lat.

## FAKTORING



### FAKTORING EKSPORTOWY

Faktoring eksportowy to narzędzie dedykowane przedsiębiorcom współpracującym z kontrahentami zagranicznymi. Oprócz finansowania, przedsiębiorca otrzymuje wsparcie w zakresie weryfikacji kondycji zagranicznego

partnera, a także informacje dotyczące prawa i zwyczajów handlowych. Faktoring eksportowy może być zarówno bez regresu (pełny), jak i z regresem (niepełny). Główne korzyści, które płyną z tego źródła finansowania to zabezpieczenie przed niewypłacalnością zagranicznych kontrahentów oraz obniżenie ryzyka kursowego, a co za tym idzie zwiększenie konkurencyjności eksportera.

który często uważa się za konkurencyjny dla faktoringu. Korzystanie z niego pozwala przedsiębiorcom zwiększać efektywność i konkurencyjność swojego biznesu. Idea Płynności to innowacyjny produkt faktoringowy, który łączy w sobie możliwość finansowania faktur należnościowych oraz kosztowych.

### IdeaMoney. IDEA PŁYNNOCI

Idea Płynności to innowacyjny produkt faktoringowy, który łączy w sobie możliwość finansowania faktur należnościowych oraz kosztowych. A to wszystko bez ograniczania proporcji tych limitów. Stanowi odpowiedź na aktualne potrzeby przedsiębiorców, którzy dotychczas byli niedostrzegani przez działające na rynku

firmy faktoringowe. Właściciele firm otrzymują dostęp do usługi pozwalającej na szybką zamianę wystawionych faktur na pieniądze. W ramach Idea Płynności przedsiębiorca może zgłosić fakturę, która wynosi 100 zł. Ponadto otrzymuje dostęp do limitu faktoringowego wyższy niż w przypadku kredytu obrotowego,

który często uważa się za konkurencyjny dla faktoringu. Korzystanie z niego pozwala przedsiębiorcom zwiększać efektywność i konkurencyjność swojego biznesu. Idea Płynności to innowacyjny produkt faktoringowy, który łączy w sobie możliwość finansowania faktur należnościowych oraz kosztowych.



### eFAKTORING

eFaktoring to usługa skierowana głównie do mikroprzedsiębiorców, która umożliwia błyskawiczne sfinansowanie wystawionych faktur z odroczonym terminem płatności. Najważniejsze cechy eFaktoringu to szybkość (pieniądze są dostępne na koncie nawet w 15 minut od zaakceptowania

wniosku), wygoda (minimum formalności, wszystko za pośrednictwem Internetu, bez wychodzenia z domu/biura i bez przedstawiania zbędnych dokumentów), dyskrekcja (klient, któremu została wystawiona faktura nie wie, że została ona już sfinansowana) oraz cena (49 zł niezależnie od kwoty fi-

finansowanej faktury). Wysokość odnawialnego limitu na finansowanie faktur dla nowych klientów to 25 tys. zł. Dzięki eFaktoringowi firmy mogą łatwo, szybko i na atrakcyjnych warunkach pozyskać finansowanie na bieżącą działalność.

## TRANSPORT



### USŁUGI TRANSPORTU I SPEDYCJI DROGOWEJ, KOLEJOWEJ, MORSKIEJ I LOTNICZEJ, DYSTRYBUCJI PRZESYŁEK DROBNICOWYCH, MAGAZYNOWANIA ORAZ OBSŁUGI CELNEJ

JAS-FBG jest jedną z największych spółek z polskim kapitałem w branży TSL. Spółka zapewnia kompleksową obsługę w zakresie: usługi transportu i spedycji drogowej, kolejowej, morskiej i lotniczej, dystrybucji przesyłek drobnicowych, magazynowania oraz obsługi celnej. Do dyspozycji klientów pozostaje ponad 100 placówek agencji celnej i ter-

minali spedycyjnych, ponad 68 tys. m<sup>2</sup> powierzchni magazynowej w okolicach Warszawy, Poznania, Łodzi, Wrocławia, Katowic i Gdańska. Szeroki wachlarz wysokiej jakości usług realizowany jest przez ponad 1000 pracowników firmy w trybie door-to-door oraz one-stop-shopping. Flota JAS-FBG, w tym tabor należący do Grupy Kapitałowej JAS-FBG

TRANSBUDU-KATOWICE, obejmuje ponad 200 nowoczesnych ciągników wyposażonych w System Satelitarnego Lokalizowania GPS umożliwiające monitorowanie trasy przejazdu i stanu realizacji zlecenia. Gwarancję wysokiej jakości usług stanowią uzyskane certyfikaty: ISO 9001, 14000 i 22000.

### KUEHNE+NAGEL KN FREIGHTNET

KN FreightNet to internetowy system, pozwalający na uzyskanie oferty oraz zamówienia transportu w zaledwie 30 sekund. Wycena bazuje na podaniu kilku prostych danych, takich jak miejsce odbioru, adres dostarczenia towaru, waga i ilość towaru. Intuicyjny

i prosty w użyciu system ułatwia podejmowanie działań biznesowych, poprawia efektywność planowania oraz pomaga zwiększyć produktywność. KN FreightNet – usługa działa dla spedycji lotniczej jak i również spedycji morskiej. Poprzez wykorzystanie na-

rzędzia KN FreightNet, klienci mogą uzyskać wycenę online w eksporcie i imporcie ładunków w zaledwie kilka sekund i złożyć zamówienie szybciej, niż kiedykolwiek. Nie jest również wymagana wcześniejsza rejestracja, gdyż dostęp do platformy może mieć każdy.



### TRANSPORT PŁYNNYCH PALIW, BENZYN, OLEJU NAPĘDOWEGO ORAZ GAZU (LPG), PŁYNNYCH ŚRODKÓW CHEMICZNYCH, PŁYNNYCH MAS BITUMICZNYCH ORAZ PŁYNNYCH PRODUKTÓW SPOŻYWCZYCH

Grupa Kapitałowa Trans Polonia (TPG) jest specjalistycznym operatorem transportowo-logistycznym świadczącym usługi w zakresie transportu: płynnych paliw, benzyn, oleju napędowego oraz gazu (LPG), płynnych środków chemicznych, płynnych mas bitumicznych oraz płynnych produktów spożywczych. GK Trans Polonia działa na terenie całej Europy i jest obecnie jednym z największych dostawców wysoko specjalistycznych usług logistycznych w Europie Środkowej. Międzynarodowy zespół pracowników TPG składa

się z najwyższej klasy specjalistów, których kompetencje wynikają z odbytych szkoleń potwierdzonych certyfikatami oraz wieloletnim doświadczeniem w branży. Klienci TPG to m.in. największe przedsiębiorstwa działające w branży petrochemicznej. Współpraca na tym wyspecjalizowanym rynku oparta jest przede wszystkim na najwyższej jakości oferowanych usług, renomie dostawcy oraz umiejętności zbudowania wzajemnego zaufania. Trans Polonia spełnia wszelkie standardy

branży począwszy od konwencji ADR do certyfikatów ISO 9001:2008 oraz SQAS. Firma sukcesywnie inwestuje w nowoczesny sprzęt do przewozu płynnych surowców oraz paliw, rozbudowując flotę do ponad 500 drogowych zestawów cysternowych. Grupa stworzyła bardzo elastyczny model międzynarodowego przedsiębiorstwa. Nasze działania, a tym samym usługi, wyróżniają profesjonalizm, najwyższą jakość i dbałość o klienta na każdym etapie kontaktu, a także pasja, która motywuje nas do ciągłego rozwoju.

## FLOTA



### WYNAJEM DŁUGOTERMINOWY DLA MSP

ALD Automotive ma do zaoferowania kompleksowy i elastyczny produkt – wynajem długoterminowy dla MSP. Produkt jest połączeniem leasingu operacyjnego z wysokim wykupem i pakietem usług dodatkowych, które mają na celu obniżenie kosztów eks-

plotacji. W ramach wniesionej opłaty klient otrzymuje opiekę w zakresie rejestracji samochodu, ubezpieczenia, obsługi serwisowej oraz wsparcia assistance. ALD Automotive oferuje również możliwość wypożyczenia nowego pojazdu, zaraz po zwróceniu

poprzedniego. Dzięki pomocy doświadczonych konsultantów, klienci mogą dopasować model floty oraz parametry kontraktów do swojej działalności. Wynajem długoterminowy to dobra alternatywa dla leasingu, a w szczególności dla firm z sektora MSP.



### WYNAJEM DŁUGOTERMINOWY POJAZDÓW

Wynajem długoterminowy jest aktualnie najbardziej kompleksowym rozwiązaniem finansowania pojazdów firmowych. Poza sfinansowaniem pojazdu klient otrzymuje pełen pakiet usług dodatkowych takich jak m.in. obsługa serwisowa, ubezpieczenie, zakup i wymiana opon, assistance

oraz samochod zastępczy. Wszelkie obowiązki administracyjne związane z pojazdami spoczywają na firmie, co znacznie zmniejsza zaangażowanie po stronie klienta. Stosowane są uproszczone procedury, które ułatwiają dostęp do usługi oraz skracają czas jej realizacji. Dzięki aplikacjom internet-

owym oraz mobilnym umożliwia się klientom MSP łatwy i szybki dostęp do wszelkich szczegółów dotyczących wynajmowanego pojazdu, sieci serwisowej, historii auta, a co najważniejsze zapewnia błyskawiczny kontakt z dedykowanym opiekunem klienta.



### WYNAJEM DŁUGOTERMINOWY SAMOCHODÓW

Wynajem długoterminowy w Carefleet jest optymalnym rozwiązaniem pozwalającym małym i średnim przedsiębiorstwom zminimalizować nakłady finansowe oraz czas pracy, który do tej pory ponosili w związku z zarządzaniem swoim parkiem pojazdów. Regularne opłaty są niezmiennie i oprócz finansowania auta, pokrywają m.in. koszt serwisu mecha-

nicznego, sezonową wymianę opon oraz ubezpieczenia. W związku z tym, iż pojazd nie jest wykazany w księgach rachunkowych najemcy, prawo do odpisów amortyzacyjnych pozostaje po stronie wynajmującego. Ponadto czynsz płacony za wynajem długoterminowy samochodu można traktować jako koszt uzyskania przychodu. Wszelkimi spr-

wami dotyczącymi pojazdów zajmują się doświadczeni eksperci Carefleet, którzy wspierają klientów i użytkowników na każdym etapie współpracy – począwszy od doradztwa przy wyborze nowego pojazdu, poprzez jego rejestrację i ubezpieczenie, aż po całonocną opiekę serwisową przez 24 godziny na dobę, 7 dni w tygodniu.

## OPROGRAMOWANIE

**EDIKO**

MPS SATELLITE

MPS Satellite to autorskie, innowacyjne narzędzie informacyjne pozwalające na blyskawiczny audyt drukarek w firmie, jak również na ich ciągły, zdalny monitoring. Aplikacja jest w pełni niezależna od zewnętrznych źródeł informacji, co oznacza, że nie potrzebuje podłączenia do virtualnej chmury – analiza jest możliwa dzięki raportom wysyłanym za pośrednictwem poczty elektronicznej. System pozwala na kontrolę

i optymalizację kosztów związanych z drukiem oraz na weryfikację poziomu bezpieczeństwa środowiska druku, zwłaszcza w kontekście nasilających się cyberataków na firmowe urządzenia. Od czasu powstania aplikacja MPS Satellite została wdrożona w około 50 firmach w Polsce i za granicą. Na targach IT Future Expo, które odbyły się we wrześniu 2016 r. w Warszawie, aplikacja zwyciężyła w konkursie Liderzy IT w kategorii

Industry Dedicated IT Solution. W listopadzie rozwiązanie zostało zaprezentowane na prestiżowych targach Web Summit w Lizbonie, w ramach programu ALPHA, prezentującego najciekawsze start-upy o dużym potencjale dla rynku międzynarodowego. Oprogramowanie to wyróżnia innowacyjne wykorzystanie technologii Internetu Rzeczy, które pozwala zapewnić bezpieczeństwo ważnych, firmowych danych.

**InsERT**

GESTOR NEXO

Gestor nexo to program wspomagający budowanie trwałych relacji z klientami oraz zarządzanie pracą w firmie. Dzięki automatyzacji różnych czynności pozwala zaoszczędzić czas, zapewniając większą wydajność i efektywność. Gestor nexo umożliwia m.in.: ewidencjonowanie szczegółowych danych klientów wraz z historią kontaktów, przedstawianie i nego-

cjowanie ofert oraz prowadzenie korespondencji mailowej czy zbiorczą wysyłkę maili za pomocą wbudowanego klienta pocztowego. Działa również w obszarze wewnątrzfirmowym, organizując i usprawniając pracę – pozwala planować wykonanie zadań wraz z delegowaniem ich na pracowników, monitorować postępy w wykonywaniu prac, rezerwować ogólnodo-

stępne zasoby w firmie (np. pojazdy służbowe). Gestor nexo jest częścią linii InsERT nexo. Ścisła integracja z systemem sprzedaży Subiekt nexo umożliwia m.in. cenników i promocji oraz łatwe przekształcanie ofert w dowolne dokumenty handlowe i magazynowe.

**macrologic**

MACROLOGIC MERIT

Macrologic Merit wspomaga zarządzanie zdefiniowanymi sposobami działania organizacji (procesami), a taki sposób informatyzacji firmy jest zgodny z jej naturalnym funkcjonowaniem.

System posiada zdefiniowane już procesy, podzielone na 6 bloków tematycznych: zasoby ludzkie, zasoby rzeczowe, sprzedaż, zakupy i magazyn, produkcja oraz rozliczenia finansowe, spr-

wozdawczość i controlling. Procesy te można monitorować, mierzyć, modyfikować, a wprowadzane zmiany odzwierciedlać bezpośrednio w systemie – i działać w nowy sposób natychmiast po ich wprowadzeniu. Rozwiązanie umożliwia zarządzającym kontrolę przebiegu procesów oraz ich modyfikowanie z wykorzystaniem informacji zawartych w miernikach. Z kolei pracownicy, korzystając z tego rozwiązania, wykonują tylko te zadania,

które są do nich przypisane do pełnionych przez nich ról. To rozwiązanie oparte o polską technologię MacroBASE, która zapewnia stabilność zgodną z najwyższymi standardami bezpieczeństwa danych. Macrologic Merit to pierwszy polski system klasy ERP, dzięki któremu możliwe jest zaimplementowanie procesów zachodzących w przedsiębiorstwie bezpośrednio do rozwiązania informatycznego.

## LEASING

**FCA LEASING**  
Polska

LEASING STELVIO INTEGRALE

Leasing Stelvio Integrale oferowany jest przez FCA Leasing Polska. Spółka powstała 2 czerwca 2003 r. Jej wyłącznym akcjonariuszem jest FCA Bank – spółka koncernu FCA zajmująca się działalnością finansową. Oferta Leasing Stelvio Integrale to leasing operacyjny na finansowanie zakupu nowych samochodów Alfa Romeo Stelvio dostępnych w Salonach sieci Alfa Romeo. Na ofertę składa się – 1 rok ubezpieczenia komunikacyjnego

Compensa TU S.A. Vienna Insurance Group (AC, OC, NW, Assistance) za 1 zł netto; – Pakiet Usług Wydłużonej Gwarancji „Maximum Care” 3 lata 90 tys. km, który obejmuje 2 lata gwarancji kontraktowej i 1 rok gwarancji dodatkowej z limitem przebiegu całkowitego 90 000 km w cenie samochodu; – Wysokie wykupy samochodu – do 55 proc.; – Minimalna opłata wstępna: 0 proc.; – Bez zaświadczeń US, ZUS oraz dokumentów rejestrowych; – Obowiązkowe

finansowanie ubezpieczenia GAP; – Procedura uproszczona (oświadczenie dotyczące wyników finansowych) od 10 proc. opłaty wstępnej; – Wszystkie formalności w salonie - możliwość rejestracji na lokalnych numerach tablic rejestracyjnych w wybranych punktach dealerskich/Oddziałach FCA Leasing. Leasing Integrale Stelvio z pakietem ubezpieczeń komunikacyjnych, wydłużoną gwarancją i bardzo wysokim wykupem to optymalizacja kosztu dla klienta.

**Idea Leasing**

NAJEM NA ŚRODKI TRANSPORTU CIĘŻKIEGO

Idea Leasing SA oferuje przedsiębiorcom transportowym najem długoterminowy na środki transportu ciężkiego: samochody ciężarowe pow. 3,5 t, ciągniki siodłowe, naczepy/przyczepy. Najem łączy w sobie zalety leasingu bez opłaty wstępnej oraz pełną obsługę serwisową pojazdu (przeglądy okresowe, wymiana opon), ubezpieczenie przedmiotu oraz podatek od środków transportu na cały okres umowy, a także produkty dodatkowe (GAP, GanDNA, assistance na terenie całej Europy, GPS). W najmie transportowy

doceniają fakt, że mogą korzystać z pojazdu bez wkładu własnego. A dzięki z góry określonym opłatom mają przewidywalne, prostolinijowe wydatki oraz nie naruszają zdolności kredytowej i płynności finansowej swojego przedsiębiorstwa. Zamiast angażować kapitał w środek trwały, mogą go przeznaczyć na rozwój swojej firmy. Wówczas opłata za wynajem pojazdu jest zaliczana w koszty uzyskania przychodu. W najmie, w odróżnieniu od leasingu, po zakończeniu umowy przedsiębiorca nie wykupuje pojazdu, a od-

daje go wynajmującemu. Najem to znakomite rozwiązanie dla transportowców, którzy np. co 3 lata chcieliby wymienić swój tabor. Maksymalny okres najmu na naczepę to 4 lata, a na ciągniki siodłowe i sam. ciężarowe pow. 3,5t – 5 lat. Najem na środki transportu ciężkiego, który łączy w sobie zalety leasingu bez opłaty wstępnej oraz pełną obsługę serwisową pojazdu, to wygodny i korzystny finansowo produkt, który umożliwia użytkowanie pojazdu bez naruszania płynności finansowej firmy.

**ING**

ING AUTO

Klienci z sektora małych oraz średnich firm mogą skorzystać z leasingu samochodów osobowych i dostawczych do 3,5 t na dogodnych warunkach w ramach ING Auto. Program opiera się na uproszczonych procedurach – minimum formalności, brak wymogu przedstawiania dokumentów finansowych.

Wystarczy złożyć wniosek leasingowy wraz z fakturą proforma zawierającą specyfikację wybranego pojazdu, a decyzja podejmowana jest do 24 godzin. Dodatkowym atutem są wysokie wartości finansowania – nawet do 700 tys. zł. Klient może skorzystać z finansowania pojazdów zarówno nowych, jak i używa-

nych – nawet 8 letnich. Z programu mogą skorzystać również firmy dopiero rozpoczynające działalność gospodarczą. Ułatwieniem dla klientów zainteresowanych ofertą leasingu w ING jest również szeroka dostępność Programu ING Auto w blisko 400 placówkach ING Banku Śląskiego w całej Polsce.

## WINDYKACJA

**DEBITUM**

WINDYKACJA \ USŁUGI DETEKTYWISTYCZNE

Skuteczna i kompleksowa windykacja w tym windykacja międzynarodowa, małych zadłużeń czy spraw po umorzeniu komorniczym zarówno w stosunku do osób fizycznych, jak i firm. Brak: opłat wstępnych, zbędnych formalności, kosztów w przypadku nieodzyskania należności, płatności KZP przez wierzyciela dla spraw z etapu sądowego. Prowizja płatna tylko od wyegze-

kwowanych spłat, które w większości przypadków obciążają dłużnika. Skuteczne mediacje i działania motywacyjne wobec dłużników. Koncentracja na zamykaniu spraw na etapie polubownym lub porozumień stron. Poszukiwanie dłużników i ich majątków. Windykacja wobec prezesów/członków zarządu niewypłacalnych spółek. Monitoring należności i windykacja miękka

dla zachowaniu i podtrzymaniu dobrych relacji klientów z kontrahentami. Pełna obsługa prawna nawet dla najbardziej zawiłych spraw. Prowadzenie windykacji wobec spadkobierców po ewentualnej śmierci dłużnika. Skup wierzytelności, finansowanie kosztów windykacji sądowej lubli komorniczej. Wysoka skuteczność, windykacja małych kwot i po umorzeniu komorniczym.



**EULEO**<sup>®</sup>

WINDYKACJA POLUBOWNA Z WYJAZDAMI TERENOWYMI

Bezpośrednie negocjacje z dłużnikiem to jedno z najbardziej efektywnych działań windykacyjnych, szczególnie w sektorze B2B. Dłużnik, w przeciwieństwie do kontaktu telefonicznego bądź mailowego, traci możliwość unikania rozmowy i usprawiedliwiania się kolejnymi wymówkami. W bezpośredniej

rozmowie musi jasno określić swoje stanowisko dotyczące uregulowania zadłużenia. W czasie windykacji terenowej realizowanej przez EULEO negocjator odwiedza dłużnika w siedzibie jego firmy i ustala sposób oraz harmonogram spłat. Może również uzyskać dodatkowe informacje na temat ma-

jątku i sytuacji firmy, uzyskać dokumenty uznania długu czy ugody, odebrać pieniądze bądź sprawdzić, czy dłużnik wywiązuje się z zawartych ustaleń. Wyjazdy terenowe są realizowane przez doświadczonych negocjatorów, wyłącznie w dni robocze, w godzinach pracy firm i przedsiębiorstw.



WYWIAD GOSPODARCZY

Wywiad gospodarczy jest usługą kierowaną przede wszystkim do przedsiębiorców chcących zminimalizować ryzyko poniesienia strat finansowych na etapie pozyskiwania nowych kontrahentów. Niezależnie od branży i wielkości firmy warto bowiem sprawdzać wiarygodność potencjal-

nego partnera handlowego. W ramach usługi wywiadu gospodarczego uzyskuje się oraz analizuje informacje dotyczące sytuacji prawnej i finansowej wskazanego przedsiębiorcy. Informacje uzyskane w ramach wywiadu gospodarczego mogą być również przydatne na etapie ewentualnej egze-

kucji komorniczej. Prawidłowo przeprowadzony wywiad gospodarczy pozwala ograniczyć ryzyko zawierania umów z nierzetelnymi lub niewypłacalnymi kontrahentami, a tym samym uniknąć konieczności późniejszej windykacji należności.

## OPIEKA MEDYCZNA



### ABONAMNET MEDYCZNY ENEL-CARE DLA FIRM Z SEKTORA MAŁYCH I ŚREDNICH PRZEDSIĘBIORSTW ZATRUDNIAJĄCYCH OD 2 DO 20 PRACOWNIKÓW

CENTRUM MEDYCZNE

Program opieki medycznej Enel-Care dla małych i średnich przedsiębiorstw to propozycja dla firm zatrudniających od 2 do 20 pracowników. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom naszych klientów, stworzyliśmy pięć alternatywnych programów opieki medycznej zróżnicowanych pod względem ceny i zakresu. W ramach naszej oferty zapewniamy kompleksową pomoc wszystkim pracownikom oraz ich rodzinom. Możliwość wyboru jednego z pięciu wariantów abonamentu pozwala w optymalny sposób

dopasować zakres oferowanych usług do oczekiwań pracownika. Pakiety Enel-Care bowiem, proponują zarówno pomoc w zakresie podstawowym, z którego pacjent najczęściej korzysta, jak też pomoc wyspospecjalistyczną, w której znajduje się hospitalizacja, ubezpieczenie zagraniczne, leczenie stomatologiczne, rehabilitacje czy operacje Chirurgii Jednego Dnia. Zalety opieki Enel-Care dla pracodawcy i pracownika: • opieka doświadczonych lekarzy • szeroka sieć placówek ponad 1500 lo-

kalizacji • możliwość umawiania wizyty on-line, infolinia medyczna 24h, recepty na telefon, e-wizyty • pakiet medyczny dla rodziny i seniorów • zmniejszenie absencji chorobowej • zwiększenie motywacji do pracy i lojalność pracowników. Abonament medyczny Enel-Care dla MSP to najwyższa jakość świadczonych usług medycznych, wysokie standardy obsługi klienta, elastyczność w doborze pakietów, konkurencyjne ceny oraz codzienna troska o zdrowie pacjenta.



### PAKIETY MEDYCZNE DLA FIRM OD 3 DO 30 PRACOWNIKÓW

W odpowiedzi na zróżnicowane potrzeby klientów w ofercie LUX MED do wyboru jest 5 pakietów medycznych, w tym 2 w opcji „niskie opłaty, małe dopłaty”, które zapewniają redukcję kosztów

(pracodawca opłaca pracownikowi abonament medyczny, zapewniając mu dostęp do specjalistycznej opieki, a pacjent – pracownik, dopłaca niewielką kwotę za zrealizowaną usługę). Pakiety dostępne

są również dla rodzin pracowników. W ramach pakietu dostępnych jest 90 placówek własnych marki LUX MED i Medyczny Rodzinnej oraz nawet ponad 1000 placówek współpracujących.



### OPIEKA MEDYCZNA DLA MAŁYCH I ŚREDNICH PRZEDSIĘBIORSTW

Opieka medyczna dla małych i średnich przedsiębiorstw w Medicover to propozycja dla firm zatrudniających od 2 do 20 pracowników. Mając na uwadze specyficzne potrzeby klientów tego sektora, firma oferuje szeroki wybór rozwiązań, zróżnicowanych pod względem zakresu i ceny. Do minimum ograniczone są formalności przy zawieraniu umowy, uproszczony jest sposób rozliczeń. Medicover zapewnia kompleksową

opiekę od profilaktyki, opieki podstawowej, poprzez konsultacje specjalistyczne, zaawansowaną diagnostykę, stomatologię i rehabilitację, aż po pełnoprofesjonalną opiekę szpitalną. Badania medycyny pracy realizowane są nawet w ciągu jednego dnia. Firma proponuje działania profilaktyczne, wspierające zarządzanie zdrowiem pracowników oraz certyfikowane szkolenia z pierwszej pomocy. Z raportu „Praca. Zdrowie. Ekonomia”

wynika, że średni roczny koszt choroby na pracownika prowadzonego w modelu opieki Medicover jest o 62% niższy niż ten sam koszt u pracownika korzystającego z opieki poza Medicover. Medicover oferuje 8 pakietów medycznych zróżnicowanych pod względem zakresu i ceny, które zapewniają różne metody uzyskania porady medycznej: podczas wizyty, poprzez czat, wideorozmowę i telefon.

## UBEZPIECZENIA



GOBIZNES

W ramach pakietu GoBiznes klient może dowolnie zaaranżować ochronę ubezpieczeniową i dodatkowo skorzystać z wielu klauzuli rozszerzających zakres ubezpieczenia. Poza podstawowymi elementami ubezpieczenia takimi jak ubezpieczenie mienia od pożaru i innych zdarzeń losowych, w tym od wszystkich ryzyk, odpowiedzialności cywilnej z tytułu prowadzonej działalności, przedsiębiorca ma możliwość wybrania

szeregu dodatkowych ubezpieczeń, m. in. NNW pracowników, ubezpieczenie mienia w transporcie czy ochrony prawnej. Wśród klauzul dodatkowych, rozbudowujących ochronę ubezpieczeniową jest ubezpieczenie maszyn od awarii, ubezpieczenie kosztów stałych działalności, ubezpieczenie maszyn i urządzeń wykorzystywanych poza siedzibą przedsiębiorstwa czy OC pracodawcy. W ramach składki podstawowej klient

otrzymuje w prezencie usługi assistance oraz telefoniczną asystę prawną. Właściciele aptek, dilerzy samochodowi i warsztaty samochodowe, zarządzający hotelami oraz firmami budowlanymi mogą skorzystać ze specjalnie dla nich sprofilowanej oferty. W ramach pakietu GoBiznes klient może dowolnie zaaranżować ochronę ubezpieczeniową i dodatkowo skorzystać z wielu klauzul rozszerzających zakres ubezpieczenia.



### GRUPOWE UBEZPIECZENIE NA ŻYCIE

Open Life TU Życie S.A. oferuje w ubezpieczeniach grupowych korzyści zarówno dla przedsiębiorców jak i ich pracowników. Przedsiębiorca, dzięki ubezpieczeniu grupowemu, zwiększa swoją atrakcyjność jako pracodawca. Z punktu widzenia Pracownika, w ubezpieczeniu grupowym istotny jest wybór wariantu jaki najbardziej odpowiada jego oczekiwaniom. Nasz Klient, otrzymuje szeroki i kompleksowy zakres ochrony ubezpieczeniowej w przystępnej cenie, dodatkowo

wsparcie w postaci programu assistance oraz najwyższy standard obsługi. W ofercie Open Life znajduje kilkadziesiąt dodatkowych ubezpieczeń, dzięki którym pomagamy przebrnąć przez trudne sytuacje życiowe, np.: śmierć, niezdolność do pracy czy ciężką chorobę. Nasza oferta skonstruowana jest na miarę potrzeb. Jeśli Pracownik pragnie ubezpieczyć swojego małżonka lub pełnoletnie dziecko jesteśmy gotowi zaoferować szeroki zakres ochrony

również członkom rodziny ubezpieczonego. Grupowe Ubezpieczenie na Życie Open Life TU Życie S.A. to rozwiązanie ochronne dedykowane także Klientom Partnerów biznesowych Open Life obejmowanych ochroną w ramach tzw. „grup otwartych”. Grupowe ubezpieczenie na Życie Open Life to nowoczesne i inteligentne rozwiązanie ochronne, syczące na miarę potrzeb zarówno Pracodawców, jak i Pracowników, jednocześnie oferujące bogaty pakiet korzyści dla Ubezpieczonych.



PZU DORADCA

Pakiet PZU Doradca to polisy chroniące przedsiębiorców przed podstawowymi zagrożeniami w działalności firm. To kompleksowe ubezpieczenie, które pozwala na dowolny wybór rodzaju i zakresu ubezpieczenia w dostosowaniu do potrzeb klienta. W jego ramach każda firma może ubezpieczyć swój majątek: od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z włamaniem i rabunku, szuby i inne przedmioty od sflu-

czenia, sprzęt elektroniczny, mienie w transporcie krajowym (cargo), assistance oraz w zakresie OC ogólne w związku z prowadzeniem działalności gospodarczej i mieniem, które jest wykorzystywane w prowadzeniu działalności. Ubezpieczenie zapewnia szeroki zakres ochrony, np. w ubezpieczeniu mienia od ognia i innych żywiołów przedsiębiorca ma do wyboru dwa warianty: od ryzyk nazwanych w wariancie

standardowym i formułę All Risk – w wariancie od wszystkich ryzyk. Ubezpieczenia pakietowe chronią od standardowych ryzyk, których potrzebują wszyscy przedsiębiorcy. Dają również możliwość rozszerzenia o ubezpieczenie specyficznych ryzyk w ramach dodatkowych klauzul, które pozwalają przygotować ofertę „szytą na miarę” dla klienta w zależności od specyfiki prowadzonej działalności.

## TELEKOMUNIKACJA



UNIFIED COMMUNICATION AS A SERVICE (UCAAS)

Unified Communication as a Service (UCaaS) – Usługa ujednoliconej komunikacji w chmurze, zapewniająca użytkownikom dostęp do najświeższych informacji i możliwości pracy grupowej. UCaaS łączy ze sobą aktywne, rozproszone zespoły robocze za pomocą urządzeń mobilnych, podnosząc w ten sposób produktywność całego przedsiębiorstwa. UCaaS umożliwia m.in. współdzielenie pulpitu i firmowych dokumentów, odbieranie połączeń telefonicznych z wykorzy-

zaniem komputera, prowadzenie konferencji audio, Web oraz wideo z dowolnego miejsca i urządzenia. Rozwiązanie udostępnia informacje o statusie obecności współpracowników w oparciu o kalendarz, lokalizację GPS i urządzenie Bluetooth. Istotną funkcją jest również szybki dostęp do poczty głosowej oraz wiadomości faksowych, które odbierane i nadawane są z poziomu skrzynki e-mail. UCaaS to kilka profili końcowych ze zróżnicowanymi narzędziami do kolaboracji, skalow-

alność w miarę rosnących wymagań klienta oraz atrakcyjny sposób rozliczenia (pay-as-you-grow). Zintegrowane rozwiązanie tradycyjnych i nowoczesnych usług telekomunikacyjnych z wykorzystaniem komunikatora biznesowego Unified Communications. Produkt ten wyróżnia kompleksowe podejście do problematyki komunikacji w przedsiębiorstwie, dzięki czemu pozwala on na integrację wszystkich kanałów komunikacyjnych w jedną, efektywną platformę.



NOWA NETIA

Oferta Nowa Netia adresowana jest dla pojedynczych biur jak i dla wielu rozproszonych oddziałów. Nie ma ograniczeń lokalizacyjnych i geograficznych w korzystaniu z usług objętych tą ofertą. Od tego momentu Twój numer stacjonarny usługi telefonicznej będzie służył Twojej firmie

wszędzie, gdzie będzie potrzeba, aby z niego korzystać. Korzyści: Możliwość wykorzystania dowolnego numeru stacjonarnego na wszystkich urządzeniach: smartfon, tablet, PC, telefon. Jedna cena – pozwoli przewidzieć i zaplanować wydatki każdej usługi, niezależnie od sposobu komunika-

cji. Mobilność – zapewniająca efektywność pracowników poza biurem. Zintegrowane rozwiązanie tradycyjnych i nowoczesnych usług telekomunikacyjnych z wykorzystaniem komunikatora biznesowego Unified Communications.



JUMP! PROFIRMA

Dzisiejszy biznes to nieskrępowana komunikacja, dlatego T-Mobile dla swoich klientów biznesowych, oprócz nielimitowanych rozmów i SMS-ów, oferuje także większe pakiety Internetu w taryfach S-XL. W każdej chwili także można zwiększyć dostępny w taryfie limit o kolejne gigabajty. Każde kolejne 2 GB miesięcznie to koszt 5 zł. Pakietami dodatkowymi można zarządzać elastycznie

– wyłączenie pakietu dodatkowego jest możliwe w każdej chwili i obowiązuje od następnego cyklu rozliczeniowego. Przedsiębiorcy ceniący sobie stabilne rozwiązania i sprawdzone warunki mają możliwość skorzystania z oferty na 30 miesięcy – przez pierwsze 6 miesięcy abonament w każdej taryfie obniżony jest do 1 zł. Oferta kierowana jest do klientów przenoszących numer. Bardziej atrak-

cyjne oferty T-Mobile dla firm to kolejna zmiana dla segmentu MSP. Operator wprowadził standard obsługi małych i średnich przedsiębiorstw, zapewniając im priorytetowy dostęp w sklepach i na infolinii. Aktualnie ponad 9 z 10 zgłaszanych spraw jest załatwianych przy pierwszym kontakcie z konsultantem. Stali klienci T-Mobile mogą ponadto liczyć zawsze na dodatkowe korzyści.